

Poznań, 10 sierpnia 2021 roku

Zapytanie ofertowe

dotyczące świadczenia usługi obejmującej:

1. **analizę rynkową w zakresie potencjału komercyjnego rozwiązania** dot. mebli drewnianych z funkcją podgrzewania powierzchni użytkowej,
2. **wycenę praw własności intelektualnej należących do Politechniki Poznańskiej** dot. technologii wytwarzania elementów grzewczych z elektroprzewodzących pokryć zawierających nanomateriały węglowe w celu ich zastosowania do opracowania technologii wytwarzania mebli drewnianych z funkcją podgrzewania powierzchni użytkowej,
3. **usługę brokerską** mającą na celu pozyskanie partnera gospodarczego do realizacji wspólnego projektu zmierzającego do wdrożenia rezultatów projektu TANGO IV pt. „Opracowanie technologii wytwarzania mebli drewnianych z funkcją grzania z wykorzystaniem technologii cienkowarstwowych”.

Zamawiający:

Politechnika Poznańska
Plac Marii Skłodowskiej-Curie 5
60-965 Poznań
REGON 000001608; NIP 777-00-03-699

Specyfikacja przedmiotu zamówienia i termin realizacji:

Przedmiotem zamówienia jest usługa mająca na celu opracowanie dokumentów obejmujących: analizę rynkową i wycenę praw własności intelektualnej oraz świadczenie usługi brokerskiej wraz z niezbędnym do realizacji wsparciem dla Zamawiającego.

Analiza rynkowa w zakresie potencjału komercyjnego rozwiązania dot. mebli drewnianych z funkcją podgrzewania powierzchni użytkowej, musi obejmować co najmniej raporty:

- a) **ocena nowości** na rynku w kontekście posiadanych nowych cech i funkcjonalności (co najmniej dla krajów: Polska, Niemcy, Wielka Brytania, Czechy, Francja, Holandia, Szwecja),
- b) **ocena konkurencyjności** względem podobnych rozwiązań oferowanych na rynku (co najmniej dla ww. krajów).

Analiza zastosowania elementów grzewczych do mebli drewnianych musi uwzględniać:

- a) podgrzewane ławki na przystankach,
- b) podgrzewanie stołów w restauracjach utrzymujące temperaturę posiłków i napojów, szczególnie dla miejsc na wolnym powietrzu,
- c) podgrzewane blaty kuchenne, z funkcją osuszania,
- d) meble ogrodowe z funkcją grzania, w celu szybszego osuszania po opadach deszczu,
- e) podgrzewane ławy kościelne,
- f) promienniki podczerwieni umieszczone w wielkogabarytowych meblach (np. szafach),
- g) inne zastosowania specjalistyczne (meble okrętowe i inne).

Wycena wyników projektu TANGO IV pt. „Opracowanie technologii wytwarzania mebli drewnianych z funkcją grzania z wykorzystaniem technologii cienkowarstwowych” na potrzeby komercjalizacji rozwiązania musi uwzględniać wcześniej zgromadzoną nieopatentowaną wiedzę techniczną oraz wyniki projektu TANGO IV pt. „Opracowanie technologii wytwarzania mebli drewnianych z funkcją grzania z wykorzystaniem technologii cienkowarstwowych”, takie jak:

- a) wstępne wyniki badania w stanie techniki,
- b) wstępna dokumentacja techniczna przenośnego prototypu mebla drewnianego z podgrzewaną powierzchnią użytkową i prototypu w pełnej skali,
- c) dokumentacja fotograficzna prototypu przenośnego i prototypu w pełnej skali,
- d) nieopatentowana wiedza techniczna dot. technologii wytwarzania elementów grzewczych z elektroprzewodzących pokryć (nakładane i natryskiwane warstwy, modyfikowane żywice, maty grzewcze) zawierających nanomateriały węglowe, takie jak grafen, grafit lub nanorurki węglowe,
- e) opis wynalazku dot. sposobów wytwarzania mebli drewnianych z zastosowaniem cienkowarstwowych powierzchni grzewczych umieszczonych pomiędzy płytą meblarską a warstwą dekoracyjną (np. laminat, folia „finish”), w wersji najbardziej aktualnej w dniu przekazywania Wykonawcy dokumentów niezbędnych do wykonania usługi.

W szczególności w ramach usługi wyceny wyników projektu TANGO IV należy wskazać dokumenty związane z następującymi aspektami:

1. analiza potencjału biznesowego,
2. wycena wartości kosztowej,

3. wycena wartości dochodowej,
4. wycena wartości sprzedaży,
5. wycena wartości licencyjnej,
6. zaprojektowanie warunków kontraktu licencyjnego wyłącznego i niewyłącznego z określeniem kryteriów szacowania takich kluczowych parametrów, jak:
 - a) długość trwania kontraktu,
 - b) opłata wstępna,
 - c) struktura opłat licencyjnych, z uwzględnieniem części ryczałtowej i zmiennej,
 - d) model szacowania procentowej stawki licencyjnej i identyfikacja wartościowej bazy jej naliczania (w tym – model identyfikacji mnożnika procentowej stawki licencyjnej, odniesionej do marży operacyjnej perspektywicznego biznesu),
 - e) identyfikacja zakresu możliwych do uzyskania marży operacyjnych w ramach komercjalizacji wyników projektu TANGO IV,
 - f) oszacowanie minimalnej wartości wymaganych obrotów ze sprzedaży produktów/usług potencjalnego licencjobiorcy w przypadku, gdy nie zostanie on zidentyfikowany jako konkretny podmiot gospodarczy oraz przeprowadzenie procesu optymalizacji warunków kontraktu licencyjnego wyłącznego;
7. analiza wrażliwości wyników wyceny (identyfikacja parametrów najistotniejszych dla wyników wyceny).

Wycena musi uwzględniać niżej wymienione analizy:

- a) analiza dostępnych danych nt. możliwych pól praktycznych zastosowań wyników projektu TANGO IV,
- b) analiza kosztów zrewaloryzowanych na dzień wyceny,
- c) analizy popytu na produkty powiązane z wyników projektu TANGO IV,
- d) analiza statystyk gospodarczych i międzynarodowych rankingów dotyczących stóp zwrotu w danej dziedzinie (branży) na świecie,
- e) analiza wielkości stawek licencyjnych odniesionych do oczekiwanych obrotów ze sprzedaży produktów i usług wytwarzanych dzięki wycenianym wynikom projektu TANGO IV.

Raport z wyceny musi:

- a) zostać sporządzony w całości w języku polskim oraz zostać przekazany w wersji elektronicznej i wersji drukowanej w 2 egzemplarzach podpisanych przez wszystkich autorów wyceny,
- b) zostać sporządzony w języku angielskim w częściach:
 - i. streszczenie raportu z wynikami wyceny uzyskanymi różnymi metodami,
 - ii. analiza wrażliwości wyników wyceny,
- c) uwzględniać stan faktyczny i prawny na dzień wykonania,
- d) odpowiadać regułom sztuki i praktyce wyceny dóbr niematerialnych i prawnych dla potrzeb transakcyjnych, bilansowych oraz podatkowych,
- e) uwzględniać podejście rynkowe i porównawcze, a jeśli brak będzie porównywalnych informacji, zastosowanie innej metody spełniającej kryteria wiarygodności,
- f) zawierać elektroniczną wersję kalkulatora (skoroszyty MS Excel) umożliwiającego weryfikację poprawności wartości wyceny wskazanych w treści raportu oraz w szczególności warunków kontraktu licencyjnego wyłącznego i niewyłącznego.

Usługa brokerska w szczególności musi obejmować przygotowanie:

- a) oferty technologicznej,
- b) planu działań brokerskich,
- c) projektu umowy o współpracy z partnerem gospodarczym.

Zakres usługi brokerskiej musi obejmować:

- a) przygotowanie oferty technologii do opublikowania w bazach danych ofert technologicznych,
- b) przygotowanie materiałów promocyjnych (jednostronicowa ulotka promocyjna zawierająca opis produktu, jego funkcjonalności, przewagi konkurencyjne, korzyści dla odbiorców końcowych, wizualizacje i zdjęcia oraz zasadę działania; ulotka przygotowana w języku polskim oraz w języku angielskim),
- c) przygotowanie planu działań brokerskich,
- d) przygotowanie treści wiadomości e-mail kierowanej do potencjalnych odbiorców rozwiązania,

- e) przygotowanie bazy danych umożliwiającej kontakt z osobami umocowanymi do podejmowania decyzji o współpracy z jednostkami naukowymi w firmach zidentyfikowanych jako potencjalni odbiorcy oferty,
- f) przygotowanie scenariusza rozmowy z potencjalnymi odbiorcami oferty,
- g) wsparcie zespołu naukowego w zakresie zapewnienia poufności oraz zabezpieczenia praw własności intelektualnej Zamawiającego,
- h) inicjowanie rozmów mających na celu nawiązanie współpracy w celu realizacji projektu w ramach Ścieżki B konkursu NCBR pn. TANGO,
- i) koordynowanie realizacji testów prototypów w warunkach zbliżonych do rzeczywistych oraz pilotażowych wdrożeń, mających na celu potwierdzenie, czy oferowana technologia spełnia wymagania firmy i jej klientów,
- j) wsparcie merytoryczne dla Zamawiającego na etapie negocjacji umów licencyjnych i wdrożeniowych.

Dla zabezpieczenia właściwego przebiegu usługi analizy rynkowej, wyceny oraz usługi brokerskiej, Zamawiający przekaze Wykonawcy wszelkie dostępne mu informacje, które mogą mieć wpływ na ocenę przewagi konkurencyjnej, wartość wyceny oraz efektywność usługi brokerskiej.

Termin realizacji: do dnia 31.10.2021

Złożona oferta powinna zawierać:

1. nazwę i adres oferenta,
2. datę sporządzenia oferty,
3. liczbę referencji dotyczących zrealizowanych wycen wartości niematerialnych i prawnych przez odpowiedzialnego za jej merytoryczne opracowanie konsultanta,
4. cenę netto i brutto oferty,
5. podpis Wykonawcy wraz z pieczętkami: imienną i firmową.

Termin i miejsce złożenia oferty

1. Przygotowaną ofertę należy zeskanować i przesłać na adresy e-mail: robert.utrecht@put.poznan.pl; damian.lukawski@put.poznan.pl do dnia 18.08.2021 do godziny 15:00
2. Za termin złożenia oferty uznaje się datę wpływu oferty do Zamawiającego.

3. Oferty złożone po terminie nie będą rozpatrywane.
4. Oferent może przed upływem terminu składania ofert, zmienić lub wycofać swoją ofertę.
5. W ofercie należy podać cenę netto oraz brutto za wykonanie przedmiotowej usługi. Cena musi uwzględniać wszelkie koszty związane z realizacją Zamówienia. Cenę należy podać w PLN.
6. Nie dopuszcza się składania ofert częściowych, warunkowych ani wariantowych.

Wybór oferty

1. Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:
 - Cena: 75%
 - Doświadczenie Wykonawcy: 25%
2. Maksymalna liczba punktów za spełnienie kryteriów wynosi 100 pkt.
3. Sposób wyznaczenia liczby punktów:
 - Liczba punktów w kryterium „cena” zostanie przyznana według wzoru:
$$K_C = (C_{MIN} / C_{netto}) * 100 \text{pkt} * 75\%$$

gdzie:
 K_C – liczba punktów za kryterium cena,
 C_{MIN} – najniższa cena netto oferty, która wpłynęła w odpowiedzi na zapytanie,
 C_{netto} – cena netto oferty,
 - Liczba punktów w kryterium „doświadczenie” zostanie przyznana według wzoru:
$$K_D = (D / D_{MAX}) * 100 \text{pkt} * 25\%$$

gdzie:
 K_D – liczba punktów za kryterium doświadczenie,
 D – suma liczby wycen wartości niematerialnych i prawnych dokonanych przez konsultanta Wykonawcy w ciągu ostatnich 5 lat przed upływem terminu składania ofert,
 D_{MAX} – największa liczba wycen wartości niematerialnych i prawnych, dokonanych przez konsultanta Wykonawcy w ciągu ostatnich 5 lat przed upływem terminu składania ofert, która wpłynęła w odpowiedzi na zapytanie ofertowe.
4. Wybór oferty udokumentowany zostanie protokołem.
5. Zamawiający wybierze ofertę, która uzyska najwyższą liczbę punktów.

Uwagi końcowe

1. Zamawiający zastrzega sobie prawo do:
 - a) żądania niezwłocznego dostarczenia dokumentów źródłowych potwierdzających doświadczenie Wykonawcy,
 - b) podjęcia negocjacji z Oferentem, który przedstawił najkorzystniejszą ofertę w przypadku, gdy wszystkie oferty przekroczą kwotę zarezerwowaną na realizację zamówienia,
 - c) unieważnienia postępowania bez podania przyczyny.
2. Zamawiający w celu obiektywnej oceny doświadczenia Wykonawcy wymaga, aby liczba wycen wartości niematerialnych i prawnych dokonanych przez konsultanta Wykonawcy w ciągu ostatnich 5 lat przed upływem terminu składania ofert dotyczyła tego konsultanta, który będzie autorem lub głównym współautorem oferowanej wyceny wartości niematerialnych i prawnych.

Osoba uprawniona do kontaktu:

Robert Utrecht

Specjalista ds. komercjalizacji i transferu technologii
Centrum Transferu Technologii Politechniki Poznańskiej
e-mail: robert.utrecht@put.poznan.pl