

Poznań, dnia 28 września 2021 roku

## Zapytanie ofertowe

dotyczące świadczenia usługi mającej na celu wycenę wyników działalności naukowej składających się na przedmiot komercjalizacji pn. „MUCHA – system rejestracji i przetwarzania obrazu przestrzennego” powstałych w toku realizacji projektu nr LIDER/34/0177/L-8/16/NCBR/2017 pt. „MUCHA – system rejestracji i przetwarzania obrazu przestrzennego”.

### I. Zamawiający:

Politechnika Poznańska  
pl. Marii Skłodowskiej-Curie 5  
60-965 Poznań  
REGON 000001608, NIP 7770003699

Osoba uprawniona do kontaktu w sprawie zapytania ofertowego:  
Paulina Szewczyk, dyrektor CTT PP, paulina.szewczyk@put.poznan.pl, tel. 616653794.

### II. Specyfikacja przedmiotu zamówienia i termin realizacji:

Przedmiotem zamówienia jest usługa mająca na celu wycenę wyników składających się na przedmiot komercjalizacji pn. „MUCHA – system rejestracji i przetwarzania obrazu przestrzennego”, tj.:

- oprogramowanie,
- know-how,
- znak towarowy

na potrzeby komercjalizacji rozwiązania.

W ramach usługi należy opracować w szczególności:

1. analizę potencjału biznesowego systemu,
2. wycenę wartości kosztowej systemu,
3. wycenę wartości dochodowej systemu,
4. wycenę wartości sprzedaży systemu,
5. wycenę wartości licencyjnej systemu,
6. zaprojektowanie warunków kontraktu licencyjnego wyłącznego i niewyłącznego z określeniem kryteriów szacowania takich kluczowych parametrów, jak:
  - długość trwania kontraktu (ze szczególnym uwzględnieniem okresu 5 lat),
  - opłata wstępna,
  - struktura opłat licencyjnych, z uwzględnieniem części ryczałtowej i zmiennej,
  - model szacowania procentowej stawki licencyjnej i identyfikacja wartościowej bazy jej naliczania (w tym – model identyfikacji mnożnika procentowej stawki licencyjnej, odniesionej do marży operacyjnej perspektywicznego biznesu),

- identyfikacja zakresu możliwych do uzyskania marży operacyjnych w ramach komercjalizacji know-how,
- oszacowanie minimalnej wartości wymaganych obrotów ze sprzedaży produktów/usług potencjalnego licencjobiorcy w przypadku, gdy nie zostanie on zidentyfikowany jako konkretny podmiot gospodarczy oraz przeprowadzenie procesu optymalizacji warunków kontraktu licencyjnego wyłącznego;

7. analizę wrażliwości wyników wyceny (identyfikacja parametrów najistotniejszych dla wyników wyceny).

Zasięg analizy dokumentacji:

- analiza dostępnych danych nt. możliwych pól praktycznych zastosowań systemu w biznesie,
- analiza kosztów zrewaloryzowanych na dzień wyceny,
- analizy popytu na powiązane z systemem produkty,
- analiza statystyk gospodarczych i międzynarodowych rankingów dotyczących stóp zwrotu w danej dziedzinie (branży) na świecie,
- analiza wielkości stawek licencyjnych odniesionych do oczekiwanych obrotów ze sprzedaży produktów i usług wytwarzanych dzięki wycenianemu systemowi.

Raport z wyceny powinien zostać sporządzony w języku polskim i uwzględniać stan faktyczny i prawny na dzień wykonania. Powinien ponadto odpowiadać regułom sztuki i praktyce wyceny dóbr niematerialnych i prawnych dla potrzeb transakcyjnych, bilansowych oraz podatkowych. Zalecaną metodą przy wycenie jest podejście rynkowe i porównawcze, a jeśli brak będzie porównywalnych informacji – zastosowanie innej metody spełniającej kryteria wiarygodności. Wykonawca udostępni elektroniczną wersję kalkulatora umożliwiającego weryfikację poprawności wartości wyceny.

Dla zabezpieczenia właściwego przebiegu wyceny, zleceniodawca zapewni wyceniającym dostępne mu informacje o jej przedmiocie, potencjalnych pożytkach oraz korzyściach, obszarze zastosowań, charakterze zbliżonych lub konkurencyjnych rozwiązań, jego unikalnych cechach jakościowych, które mogą mieć wpływ na przewagę konkurencyjną rozwiązania.

Termin realizacji: do 12.10.2021 (w uzasadnionych przypadkach termin może ulec wydłużeniu).

III. Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia oferty,
- liczbę zrealizowanych wycen wartości niematerialnych i prawnych popartą referencjami,
- cenę netto i brutto wyrażoną w PLN,
- podpis Wykonawcy wraz z pieczętkami: imienną i firmową.

IV. Termin i miejsce złożenia oferty

1. Przygotowaną ofertę należy zeskanować i przesłać na adres e-mail: paulina.szewczyk@put.poznan.pl do dnia 30.09.2021 do godziny 10:00.

2. Za termin złożenia oferty uznaje się datę wpływu oferty do zamawiającego.
3. Oferty złożone po terminie nie będą rozpatrywane.
4. Oferent może przed upływem terminu składania ofert zmienić lub wycofać swoją ofertę.
5. Cena musi uwzględniać wszelkie koszty związane z realizacją zamówienia.
6. Nie dopuszcza się składania ofert częściowych, warunkowych ani wariantowych.

## V. Kryteria wyboru najkorzystniejszej oferty

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

- cena: 80%,
- doświadczenie Wykonawcy: 20%.

Maksymalna liczba punktów za spełnienie kryteriów wynosi 100 pkt.

Liczba punktów w kryterium „cena” zostanie przyznana według wzoru:

$$K_C = (C_{\text{MIN}}/C_{\text{netto}}) \times 100 \text{ pkt.} \times 80\%,$$

gdzie:

$K_C$  – liczba punktów za kryterium cena,

$C_{\text{MIN}}$  – najniższa cena netto oferty, która wpłynęła w odpowiedzi na zapytanie,

$C_{\text{netto}}$  – cena netto oferty.

Liczba punktów w kryterium „doświadczenie” zostanie przyznana według wzoru:

$$K_D = (D/D_{\text{MAX}}) \times 100 \text{ pkt.} \times 20\%,$$

gdzie:

$K_D$  – liczba punktów za kryterium doświadczenie,

$D$  – suma liczby wycen wartości niematerialnych i prawnych dokonanych przez konsultanta w ciągu ostatnich 5 lat przed upływem terminu składania ofert,

$D_{\text{MAX}}$  – największa liczba wycen wartości niematerialnych i prawnych, dokonanych przez konsultanta w ciągu ostatnich 5 lat przed upływem terminu składania ofert, która wpłynęła w odpowiedzi na zapytanie ofertowe.

Wybór oferty udokumentowany zostanie protokołem. Zamawiający wybierze ofertę, która uzyska największą liczbę punktów.

Zapytanie ofertowe zamieszczono na stronie internetowej: [www.ctt.put.poznan.pl](http://www.ctt.put.poznan.pl)

Uwaga: zamawiający zastrzega sobie prawo do:

- a) poproszenia o dostarczenie dokumentów źródłowych potwierdzających doświadczenie wykonawcy,
- b) podjęcia negocjacji z oferentem, który przedstawił najkorzystniejszą ofertę w przypadku, gdy wszystkie oferty przekroczą kwotę zarezerwowaną na realizację zamówienia,
- c) unieważnienia postępowania bez podania przyczyny.